



ifm geht für seine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter stets die extra Meile und stellt persönliche Weiterentwicklung im Unternehmen an höchster Stelle - in Sicherheit erfolgreich groß werden. Messen, steuern, regeln und auswerten – wenn es um wegweisende Automatisierungs- und Digitalisierungstechnik geht, ist die ifm-Unternehmensgruppe der ideale Partner, und gehört seit Gründung 1969 zu den Marktführern in diesem Segment. Mit Sitz in Essen (DE) sind über 8.100 Mitarbeiter:innen in 95 Ländern weltweit tätig. **ifm electronic gmbH in Österreich verstärkt weiterhin den Vertriebsstandort aufgrund des gut verlaufenden Wachstums und stellt ein:**

Vertriebsmitarbeiter m/w/x

Vertriebsinnendienst für vorhandenen Kundenstock und Neukundenakquisition

Top Arbeitgeber 2021, Vollzeit, 1120 Wien

Zielsetzung der Stelle

Unsere Kunden und Partner kommen aus der Industrie und sind OEMs (Originalgeräte-hersteller) sowie Endverbraucher. Ifm hat mehrere 1.000 Kunden im „Kundenpool“, denen wir ein umfangreicheres Service bieten wollen – wir nennen diesen Vorgang **Kunden entwickeln**. Sie werden per Telefon, per Mail, über Soziale Medien diesen Kunden (Maschinenbauer und Betreiber von Produktionsanlagen) nahe sein. Ziel ist es, ein möglichst **vollständiges Verständnis** über sie zu erlangen, um optimale ifm-Lösungen maßzuschneidern und in serviceorientierter Manier zu präsentieren. Nach entsprechender Einschulung und Einarbeitungszeit gehört die Präsentation von ifm-Sensorik und -Lösungen zum Aufgabenbereich.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung der Poolkunden im Bereich **Maschinenbauer & Betreiber von Produktionsanlagen**: Sie entwickeln ein umfassendes Verständnis der Geschäftsmodelle der Poolkunden, lernen ihre Bedürfnisse, Probleme und Applikationsanforderungen kennen;
- Somit sind Sie in der Lage, **Opportunities** bei ihnen zu erkennen und ermitteln, und bieten optimale „Return on Investment“ ifm-Lösungen an;
- Sie betreiben den Aufbau und Weiterentwicklung des Kundenstamms;
- Kontakt vor allem über E-Mail bzw. Telefon oder soziale Medien; persönliche Besuche nur dann, wenn dies notwendig ist;
- Vertrieb und Vermarktung von ifm-Produkten und -Dienstleistungen;
- Kooperatives Arbeiten in Team-Atmosphäre, um das Fachwissen des gesamten Vertriebsteams effektiv nutzen zu können.

Fachliche Anforderungen

- Mehrjährige Berufserfahrung in technisch orientiertem Vertrieb erwünscht
- Vorzugsweise technische Ausbildung, aber nicht Bedingung
- Technisches (mechanisches) Verständnis
- Erfahrungen in der Industrieautomatisierung sind von Vorteil
- MH/CRM Salesforce Kenntnisse
- Perfekte Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Englisch-Grundkenntnisse (A1-Niveau, europäische Referenz oder ähnlich)

Persönliche Anforderungen

- Sie mögen den serviceorientierten Vertrieb
- Sie haben Talent für das Sammeln von Informationen durch Recherchen
- Ausgezeichnetes Kommunikationsvermögen und Auftreten in digitalen Medien (E-Mail, WhatsApp, Soziale Medien usw.)
- Zielorientiertheit, auch unter schwierigen Umständen
- Fähigkeit zur Bearbeitung mehrerer Aufgaben in einem sich schnell entwickelnden Industrie-Umfeld
- Fähigkeit sowohl zur selbstständigen Arbeit als auch in Zusammenarbeit mit verschiedenen Teams

Unser Angebot und Ihre Perspektiven

- Für diese Position wird ein Jahresbruttogehalt in Höhe von € 45.000 inkl. Bonus geboten. Bereitschaft zur Überbezahlung je nach Berufserfahrung und Qualifikation.
- Firmenauto
- Zahlreiche **soziale Leistungen**
- **Festanstellung** in Vollzeit in einem weltweit erfolgreichen Unternehmen
- Arbeitszeit: MO-DO 07:45-16:45, FR 07:45-12:15 (**Gleitzeitmodell** wird in Kürze eingeführt)
- Home-Office teilweise
- **Kollegialität**: Ein Team, das gemeinsam an einem Ziel arbeitet und sich jederzeit gegenseitig wertschätzend unterstützt
- **Kreativität**: Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- **Internationale Netzwerke**: Erfahrene Kolleg:innen, die Ihnen bei Fragen mit Rat und Tat zur Seite stehen
- Seit Gründung 1969 ist es ifm-Unternehmensgruppe durch die Haltung „Wachstum mit Sicherheit“ gelungen, durch globale wirtschaftliche Veränderungen erfolgreich zu navigieren, **ohne sich von Personal zu trennen**.
- Ausgezeichnete persönliche **Entwicklungsmöglichkeiten** sowie bedarfsorientierte **Weiterbildungen**

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf & Foto an unsere Recruiterin Eva Lindquist per Mail an office@evalindquist.com

ifm electronic gmbh
Wienerbergstraße 41/Gebäude E
1120 Wien
Web: www.ifm.com/at/de

IFM-UNTERNEHMENSGRUPPE TOP EMPLOYER 2021 www.ifm.com/at/de/shared/news/top-employer-2021
ÜBERDURCHSCHNITTLICH GUT BEWERTET AUF KUNUNU www.kununu.com/de/ifm